

XI Encuentro **AER**:

Oportunidades del *TAV* para las Empresas de la Ribera

Jueves 15 de diciembre de 2.011 - TUDELA (Navarra)

PROYECTOS DEL TAV

Alcance, contenido y gestión

SUMARIO

- Alcance:
 - El Corredor Ferroviario Mediterráneo – Cantábrico. La planificación sectorial del Estado.
 - La planificación territorial en Navarra.
 - El “*Clúster*” de Logística y Transporte de Mercancías. ANL.
 - Concertación Comunidad Foral – Estado. Convenio y terminales logísticas intermodales.
- Contenido y estado actual del proyecto
- Efectos directos, indirectos e inducidos. Empleo y renta.
- Oportunidad. Herramienta de gestión anticipada. Concertación público privada

XI Encuentro AER:

Oportunidades del TAV para las Empresas de la Ribera



PROYECTOS DEL TAV: Contenido – Política Sectorial del Estado y UE



Propuesta del Gobierno de España sobre Redes Transeuropeas de Transporte

5 grandes corredores y
49.000M€

Mediterráneo, Central, Atlántico,
Cantábrico-Mediterráneo y
Atlántico-Mediterráneo

La Propuesta obliga al Estado
2.014-2.020

Un reglamento financiero que
compromete las inversiones
13.168M€ - Total corredor
Cantábrico - Mediterráneo
3.274 M€ - Corredor Navarro

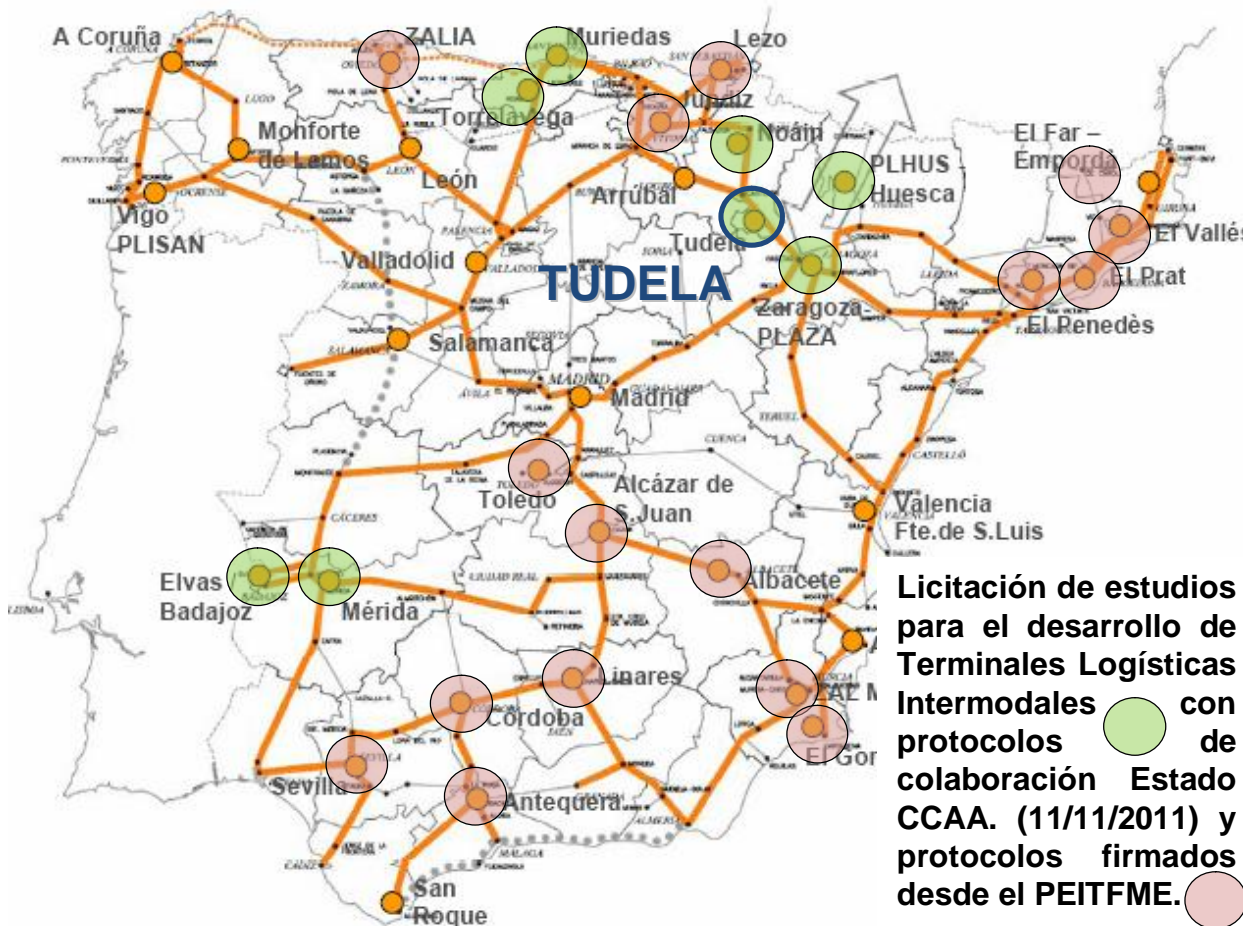
La propuesta articula
mecanismos de financiación
comunitaria hasta un 20%.
“*Projets Bonds*”.

XI Encuentro AER:

Oportunidades del TAV para las Empresas de la Ribera



PROYECTOS DEL TAV: Alcance – Política Sectorial del Estado



Red Básica y Terminales priorizadas por Comunidades Autónomas.

Ministerio de Fomento.

Licitación de estudios para el desarrollo de Terminales Logísticas Intermodales con protocolos de colaboración Estado CCAA. (11/11/2011) y protocolos firmados desde el PEITFME.

Plan Estratégico para el Impulso del Transporte Ferroviario de Mercancías en España

Un Plan Estratégico consensuado con las CCAA.

Un objetivo y un plazo: 10% cuota reparto modal en 2.020.

Una inversión de 7.512M€, con un 31,4% será privada.

2.520M€ de inversión en terminales con un 40% privada (sociedades mixtas)

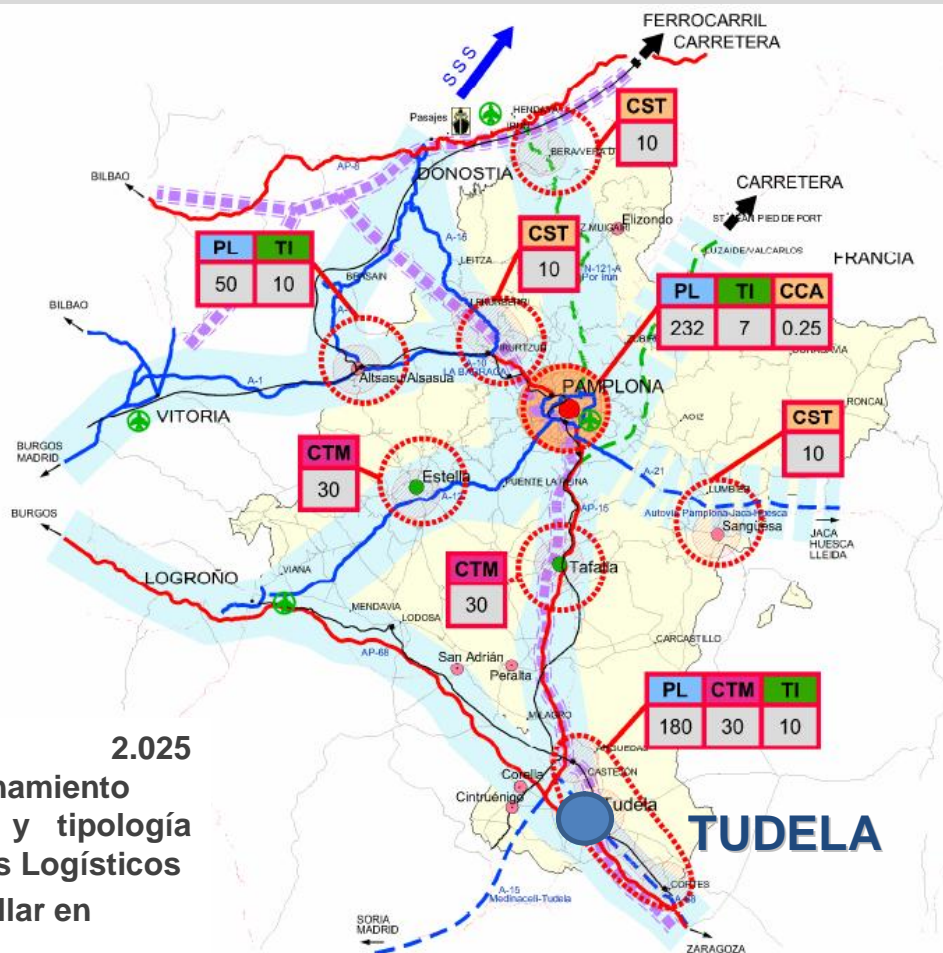
Intermodalidad, sostenibilidad, concertación público privada, liberalización, red eficiente e integrada, certidumbre para los mercados, innovación, calidad y fiabilidad del servicio, ...

XI Encuentro AER:

Oportunidades del TAV para las Empresas de la Ribera



PROYECTOS DEL TAV: Alcance – Política Sectorial de la Comunidad Foral



Horizonte 2.025
Dimensionamiento
estimado y tipología
de Centros Logísticos
a desarrollar en
Navarra.

ANL.

Modelo Territorial para el Desarrollo de la Red de Áreas Logísticas de Navarra

Fomentar el transporte
sostenible de mercancías y la
intermodalidad ferroviaria.

Racionalizar la red logística
regional y reducción del costes.

Consolidar y modernizar el tejido
empresarial del sector del
transporte y la logística.

Articulación regional de cadenas
logísticas intermodales de alta
eficiencia con cadenas
internacionales.

HORIZONTE		SUELO (Has)	M€ (Urb+Edif)
2.015	TUDELA	50	110
	NAVARRA	245	600
2.025	TUDELA	100	230
	NAVARRA	490	1.050

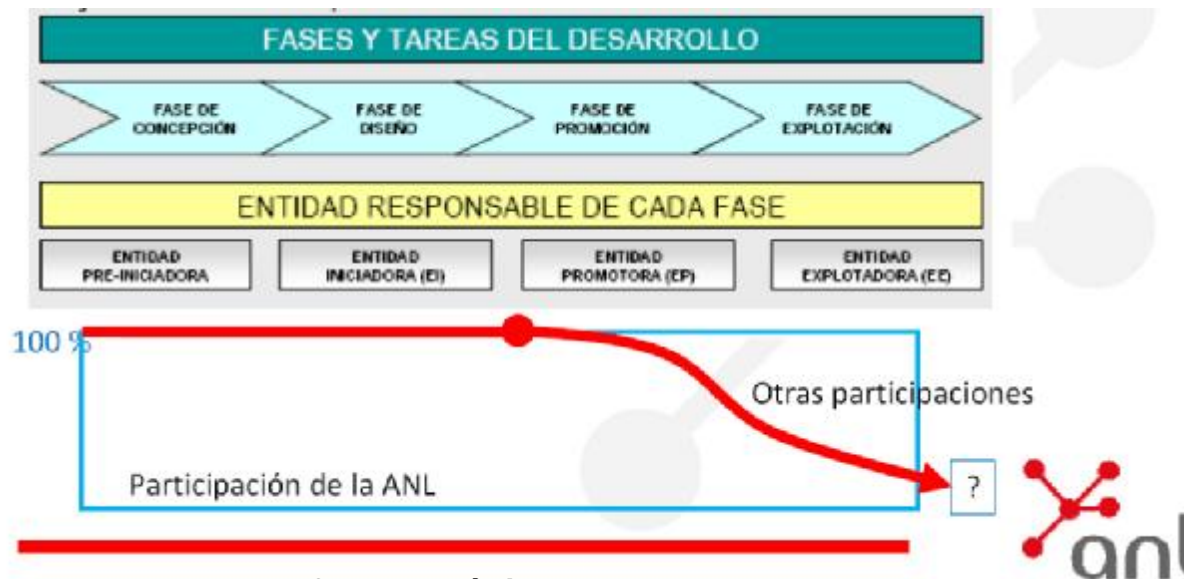
XI Encuentro AER:

Oportunidades del TAV para las Empresas de la Ribera



PROYECTOS DEL TAV: Alcance – Política Sectorial de la Comunidad Foral

Una de las consecuencias del Plan Estratégico de Áreas Logísticas e Intermodalidad de Navarra, ha sido la creación, como entidad pública, de la Agencia Navarra del Transporte y la Logística (ANL), una de cuyas misiones básicas se centraba en la gestión del Plan Estratégico de Áreas Logísticas e Intermodalidad de Navarra.



Desarrollo de una Plataforma Logística. Fases.
ANL

XI Encuentro AER:

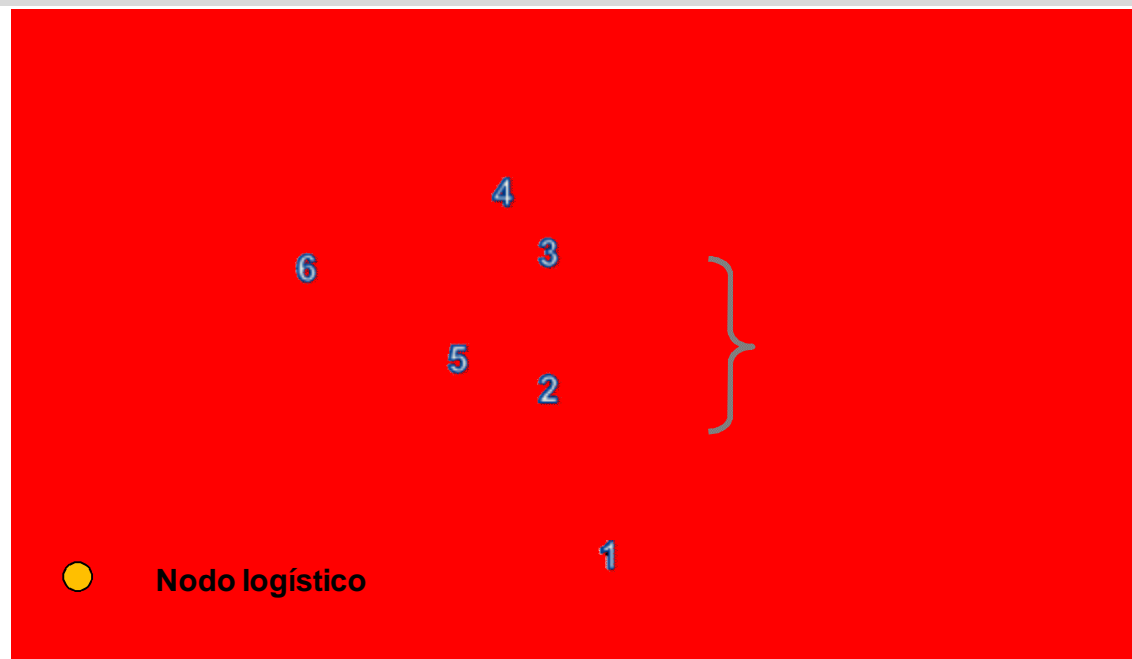
Oportunidades del TAV para las Empresas de la Ribera

Agencia Navarra del Transporte y la Logística S.A.

- Prestar asistencia técnica en logística y gestión de infraestructuras a la Comunidad Foral.
- Proponer estrategias para la optimización y sostenibilidad del sistema de transporte.
- Liderar la intermodalidad y su integración con las políticas nacionales y europeas.
- Difundir y gestionar la logística como I+D+i empresarial.
- **Liderar el clúster logístico y dinamizar los clúster agroalimentario y automoción.**



PROYECTOS DEL TAV: Alcance – La concertación interadministrativa



Otros convenios de referencia:

- Acuerdo de Fomento con la Comunidad Foral para el desarrollo de plataformas logísticas intermodales en Navarra (Noáin y Tudela)
- Acuerdo entre ANL y Adif para el proyecto de integración del nodo intermodal en el área de Pamplona.

XI Encuentro AER:

Oportunidades del TAV para las Empresas de la Ribera

Convenio Fomento – Comunidad Foral para la construcción del TAV

Firmado el 9 de abril de 2.010.

Su objetivo es acelerar la puesta en servicio del tramo.

Puesta en servicio en 2.015.

Inversiones a realizar: 675 M€

Comunidad Foral: 55%
Ministerio de Fomento: 45%

Comunidad Foral: obras de infraestructura ferroviaria.
(Plataforma, movimiento de tierras y estructuras)

Fomento: obras de superestructura ferroviaria.
(Vía, electrificación e instalaciones de seguridad y comunicaciones)



PROYECTOS DEL TAV:
Contenido – Estructura “tipo” de los proyectos

**PLAZOS DEL SISTEMA DE
PROVISIÓN DE
INFRAESTRUCTURAS**



SISTEMA DE PROVISIÓN DE INFRAESTRUCTURAS

Antonio López Corral. Master de Gestión de Infraestructuras, Equipamientos y Servicios. UPM y Colegio de Ingenieros de Caminos, Canales y Puertos..

XI Encuentro AER:

Oportunidades del TAV para las Empresas de la Ribera



PROYECTOS DEL TAV: Contenido – Estado de los Proyectos del TAV

HORIZONTE
Primavera 2.017 ó 2.018

	TRAMO	E.I.	DIA/ISA	P.E.	ADJ.	HORIZONTE
CONVENIO	1- Plasencia de Jalón – Castejón (82,3Km) - 2 Subtramos	Si – 2007	Si - 2007	Si	-	-
	1.1- Plasencia de Jalón – Castejón Modificado Subtramo Plasencia de Jalón – Tudela (53,8Km)	Tramitación	Tramitación	-	-	< 80 meses
	1.2- Plasencia de Jalón – Castejón Complementario Subtramo Tudela – Castejón (28,5Km)	Tramitación	Tramitación	-	-	< 80 meses
	2- Castejón – Comarca de Pamplona (65Km) – 5 Subtramos	Si - 2004	Si – 2004	Redacción	-	< 60 meses
	3- Comarca de Pamplona (24 Km)	Si - 2004	Si – 2004	SI	-	< 50 meses
	4- Pamplona – Y Vasca (42Km)	Redacción	Redacción	-	-	< 90 meses
	5- Castejón – Lodosa – Logroño (70Km)	Si - 2002	Si - 2002	Redacción	-	< 60 meses
6- Logroño – Miranda de Ebro (70Km)	Redacción	Redacción	-	-	< 90 meses	

E.I.: Estudio Informativo. DIA/ISA: Declaración de Impacto Ambiental / Informe de Sostenibilidad Ambiental. P.E.: Proyecto de Ejecución. ADJ: Licitación y adjudicación de las obras. HORIZONTE: plazo estimado para la puesta en servicio.

XI Encuentro AER:

Oportunidades del TAV para las Empresas de la Ribera



PROYECTOS DEL TAV: Efectos – Directos, indirectos e inducidos

**Inversión total del TAV en
el Corredor de Navarra:
3.274 M€**

- Se estima que un 55%, **1.800 M€**, se destinará a obras de plataforma intensivas en maquinaria y mano de obra **potencialmente accesible al sector construcción regional**. Los restantes 1.474 M€, inversión en superestructura y más intensivos en tecnología, están más dirigidos a empresas constructoras de carácter global e internacionalizado.
- Usando como referencia a SEOPAN*, los 3.274 M€ podrán generar hasta 36.500 empleos durante la construcción y **19.500 puestos de trabajo permanentes**, todo ello acompañado de unos **retornos fiscales del 1.850 M€** de los que un 72% es recaudación inducida (impuesto de sociedades, cotizaciones sociales, IRPF, ...) y el resto directa (IVA).
- Los sectores productivos más beneficiados, junto con la construcción, son la industria manufacturera (incremento de producción de 340M€), el sector energético (incremento de producción de 66M€) y el sector servicios destinados a venta (incremento de producción de 510M€).

* Retorno fiscal y empleo generado por la inversión en infraestructuras. SEOPAN 2.009.

XI Encuentro AER:

Oportunidades del TAV para las Empresas de la Ribera



PROYECTOS DEL TAV: Efectos – Directos, indirectos e inducidos

Inversiones en Áreas Logísticas e Intermodalidad de Navarra

- En Tudela (Horizonte 2.025)¹:
 - 218 Has
 - Inversión: 153 M€
 - Empleos: 2.200 durante la construcción y 3.300 empleos permanentes
- En Navarra (Horizonte 2.025)²:
 - 490 Has
 - Inversión: 1.050 M€
 - Empleos: entre 6.750 y 13.512
 - Facturación anual de las empresas instaladas en estas áreas: 815 M€

1: Según Estudio de Viabilidad para el desarrollo del Área Logística de Tudela, 2009. ANL.

2: Según Modelo Territorial para el desarrollo de la Red de Áreas Logísticas de Navarra, 2009. ANL

XI Encuentro AER:
Oportunidades del TAV para las Empresas de la Ribera



PROYECTOS DEL TAV:
Oportunidad. Herramienta de gestión anticipada

ESQUEMA SIMPLE DE FINANCIACION CONCESIONAL CON APOYO PUBLICO



**NECESARIA LA
CONCERTACIÓN
PÚBLICO PRIVADA**

Esquema de licitación más probable para las obras del TAV en el presente escenario de control de déficit y estabilidad presupuestaria.

SISTEMA DE PROVISIÓN DE INFRAESTRUCTURAS

Antonio López Corral. Master de Gestión de Infraestructuras, Equipamientos y Servicios. UPM y Colegio de Ingenieros de Caminos, Canales y Puertos..

XI Encuentro AER:

Oportunidades del TAV para las Empresas de la Ribera



PROYECTOS DEL TAV: Oportunidad. Herramienta de gestión anticipada

Modelos de Gestión

• Gestión Integral

Prestación de los Servicios Complementarios y Auxiliares a las Empresas Ferroviarias, por empresas habilitadas que cuenten con la preceptiva autorización, en régimen de exclusividad de la instalación

• Gestión por Sociedades

Consiste en encomendar la gestión completa de una instalación a una sociedad para la prestación de los Servicios Complementarios y Auxiliares, su explotación y desarrollo logístico. Esta Sociedad estará participada por Adif



NECESARIA LA CONCERTACIÓN PÚBLICO PRIVADA

Esquemas adoptados por el Adif para la gestión de sus instalaciones logísticas e intermodales.



PROYECTOS DEL TAV: Oportunidad. Herramienta de gestión anticipada

NECESARIA LA CONCERTACIÓN PÚBLICO PRIVADA

Modalidades de gestión de plataformas intermodales.

	VENTAJAS	INCONVENIENTES
PROMOCIÓN DIRECTA	<ul style="list-style-type: none"> §Máximo control de la gestión. 	<ul style="list-style-type: none"> §Gestión propia. §Mayores inversiones
GESTIÓN INDIRECTA	<ul style="list-style-type: none"> §Adecuado para plataformas altamente especializadas. 	<ul style="list-style-type: none"> §Contratación, creación y supervisión del equipo de gestión.
CONCESIÓN A UN PROMOTOR	<ul style="list-style-type: none"> §Reducción de las inversiones. §Menor necesidad de control. 	<ul style="list-style-type: none"> §Pérdida parcial o total del control de la gestión.
CONCESIÓN A UNA SOCIEDAD MIXTA	<ul style="list-style-type: none"> §Reducción de las inversiones. §Menor necesidad de control. 	<ul style="list-style-type: none"> §Mayor control en la gestión que la concesión a un promotor y menor que en la gestión propia.

PROMOCIÓN DIRECTA:

ANL invierte en infraestructuras y servicios que luego presta o vende a sus clientes.

GESTIÓN INDIRECTA:

ANL contrata a un equipo especializado que gestiona las inversiones, busca clientes y garantiza la prestación de servicios.

VENTA O CONCESIÓN A UN PROMOTOR:

ANL vende o concede a un promotor áreas de actividad para que este realice las inversiones en infraestructuras, busque clientes y preste servicios a clientes finales.

VENTA O CONCESIÓN A UNA SOCIEDAD MIXTA:

similar al anterior pero con participación de ANL.

XI Encuentro AER:

Oportunidades del TAV para las Empresas de la Ribera





MUCHAS GRACIAS

XI Encuentro AER:
Oportunidades del TAV para las Empresas de la Ribera